





# Sales Support Engines (m/w/d)

-  **Standort:** Pfungstadt
-  **Eintrittsdatum:** ab sofort
-  **Arbeitszeit:** 40 Stunden
-  **Befristung:** unbefristet



**ENTWICKLUNG BRAUCHT MUT.  
UND VOR ALLEM VERTRAUEN.**

Paulina hält uns im Backend den Rücken frei und ist immer vorne mit dabei, wenn es um innovative IT-Projekte geht. Ihr Credo: Was das Unternehmen voranbringt, bringt mich auch voran.

**UND WAS TREIBT DICH AN?**

**MEIN ANTRIEB:**  
*Entwicklung*



**DEUTZ Deutschland GmbH** ist die Vertriebs- & Servicegesellschaft der DEUTZ AG, eine 100% Tochtergesellschaft, für den deutschen Markt.

Wir haben es uns zum Ziel gemacht, noch näher an unseren Kunden und am Markt zu sein. Mit dem existierenden Netzwerk an Service Partnern in Deutschland bilden wir eine starke Allianz. Die Innovationskraft und das technische Know-How als Motorenentwickler gepaart mit dem Wissen und Einsatz unserer exzellent ausgebildeten Partner treiben uns gemeinsam an.

Bei uns erhalten Sie das komplette DEUTZ Neumotoren- und Ersatzteilsortiment. Weiterhin verfügen unsere Service Partner über komplette Ersatzteillager, Profi-Werkstätten und einen flächendeckenden Man-in-Van Service, der bei Bedarf jederzeit direkt vor Ort zur Verfügung steht.

## Das erwartet dich bei uns:

- Unterstützung des Vertriebsteams bei der Angebotserstellung und Auftragsbearbeitung
- Pflege und Aktualisierung von Kundendaten und Vertriebsdokumentationen im CRM-System
- Koordination von Terminen, Meetings und Vertriebsaktivitäten
- Vorbereitung von Verkaufspräsentationen und Vertriebsunterlagen
- Kommunikation mit Kunden zur Klärung von Anfragen und Rückmeldungen
- Unterstützung bei der Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Erstellung von Reports und Auswertungen zur Vertriebsperformance

- Kalkulation von auftragsbezogenen Preisen und Profitabilitätschecks
- Schnittstelle zwischen dem Order Management und Vertrieb sowie Kunden zur optimalen Steuerung von Kundenaufträgen
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen wie Order Management, Logistik und Finance

## Das zeichnet dich aus:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder Kundenumfeld
- Interesse an Vertriebsprozessen und kaufmännischen Zusammenhängen
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse, insbesondere Excel und PowerPoint
- Strukturierte, zuverlässige und selbstständige Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Teamgeist
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

## Das bieten wir:

- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit Gestaltungsspielraum
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Moderne Arbeitsumgebung und flexible Arbeitszeiten
- Weiterbildungsmöglichkeiten und Entwicklungsperspektiven
- Attraktives Vergütungspaket inkl. Zusatzleistungen

Du suchst einen abwechslungsreichen und spannenden Arbeitsplatz in einem kollegialen Team mit einer attraktiven Vergütung und idealen Rahmenbedingungen?  
Dann freuen wir uns darauf, dich kennenzulernen!

## Informationen zu deinem Bewerbungsprozess:

Wir begrüßen und unterstützen die Vielfalt unserer Mitarbeiter und sind davon überzeugt, dass sie einer der wichtigsten Faktoren für den Unternehmenserfolg sind. Diversity macht uns offener, innovativer und wettbewerbsfähiger.

Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des frühestmöglichen Starttermins richten Sie bitte an:

DEUTZ Deutschland GmbH, HR-Abteilung, E-Mail: [HR.Deutschland@deutz.com](mailto:HR.Deutschland@deutz.com)

Wir freuen uns auf deine Bewerbung. Werde Teil unseres Teams!

Folge uns zwischenzeitlich auch auf unserem LinkedIn-Kanal und bleibe über News und Updates aus der DEUTZ Welt informiert. [DEUTZ Deutschland GmbH: Beiträge | LinkedIn](#)